



[Todas as vagas](#) / [Comércio e Vendas](#) / [Gerente de Loja](#)



VIVARA



## Gerente de Loja

Vivara

Presencial

Endereço: Av. Fernando Machado, 4000 - Líder, Chapecó - SC, 89805-186

CLT

Publicada 18h

[Aplicar](#)

Por favor, mencione que você encontrou essa vaga pela Vagas Chapecó - isso nos ajuda a crescer!

## Sobre a Vaga

Venha fazer parte do time da maior rede de joalherias da América Latina! Com mais de 60 anos de história, desenvolvemos um portfólio de marcas – Vivara, Life by Vivara, Vivara Watches, Vivara Fragrances e Vivara Accessories, com foco em joias de ouro, joias de prata, relógios e acessórios.

Aqui você encontra um ambiente dinâmico, diverso, repleto de desafios e com muitas oportunidades de crescimento. Se você se considera uma pessoa criativa, resiliente, gosta de atuar como dona do negócio e é movida por resultados, já

tem meio caminho andado.

Na Vivara, acreditamos na inclusão e na diversidade, e as apoiamos em todas as suas formas de expressão para construir um lugar em que todas as pessoas se sintam bem-vindas. Recriminamos qualquer tipo de discriminação, seja por idade, orientação sexual, identidade ou expressão de gênero, cor, etnia, deficiência ou religião.

Vem brilhar com a gente!

### Responsabilidades e atribuições

Junto ao nosso time, a atuação da Gerente de Loja tem papel imprescindível na gestão da equipe de vendas, sendo a principal motivadora para desenvolver o máximo potencial da equipe; sempre zelando pela excelência no atendimento, a fim de promover aos nossos clientes a melhor experiência de compra.

### Funções atribuídas:

- Responsável por supervisionar o trabalho das atendentes ou vendedoras, delegando atribuições, cobrando resultados e avaliando desempenho; elaborando planos de incentivo às atendentes ou vendedoras;
- Detectar necessidades de treinamento e capacitação profissional da equipe de vendas;
- Será corresponsável pela contratação de equipe.

### Requisitos e qualificações

- Escolaridade necessária: Ensino Superior completo - Obrigatório;
- Experiência necessária em vendas;
- Experiência necessária em Gestão de Pessoas;
- Disponibilidade e flexibilidade em seus horários para atuar aos finais de semana e feriados na Escala 6X1.

### Informações adicionais

- Vale-Refeição
- Assistência médica e Odontológica
- Vale-Transporte

- Wellhub e Totalpass
- Desconto em Produtos Vivara e Life
- Seguro de Vida
- Day Off de Aniversário

#### Etapas do processo

1. Etapa 1: Registro
2. Etapa 2: Entrevista RH
3. Etapa 3: Entrevista Gerente Comercial
4. Etapa 4: Entrevista Gerente Geral
5. Etapa 5: Carta Proposta
6. Etapa 6: Contratação

Venha brilhar com o nosso time de vendas! 💎

Na Vivara, sabemos que o sucesso nas vendas depende da agilidade e da eficiência, por isso acreditamos que Feito (rápido) é melhor que perfeito. Entendemos que para atingir as metas e superar expectativas, é Proibido complicar — a simplicidade e a objetividade são nossas aliadas. Também reconhecemos que Ter conversas difíceis faz parte de uma equipe vencedora, e isso nos fortalece. E, acima de tudo, Aprendemos sempre com cada desafio, o que nos permite evoluir continuamente e conquistar resultados extraordinários.

O seu talento pode fazer a diferença em nossos times, então #VemPraVivara 🎯

## Como se candidatar

1. Clique no botão "Aplicar" acima para ir até o site da empresa;
2. Prepare seu currículo atualizado e siga os passos dentro da plataforma;
3. Envie a sua candidatura e aguarde uma resposta da empresa.