

Encontre aqui a sua oportunidade de trabalho

Pesquise pelas palavras-chave como cargo, cidade, área

 **Buscar**

 **Entrar**

 **Cadastrar-se**

[painel de vagas](#)

[visualizar vaga](#)

Cód. da vaga: 3606

Supervisor de Vendas Pleno

Publicado há 13 dias

Assessorar a equipe de vendas no contato com clientes
Planejamento de visitas aos clientes e prospects
Organização de material de trabalho e atualização de cadastro de clientes
Realizar contato com clientes, emitir propostas e orçamentos
Acompanhar vendedores e representantes em visitas comerciais
Auxiliar área técnica e comercial
Atender grandes contas de clientes

Cargo: Supervisor de Vendas Pleno

Tipo de Contrato: CLT (Efetivo)

Área profissional: Administração Comercial/Vendas

Jornada: Segunda a Sexta - Sábado manhã

Modalidade de Trabalho: Presencial

Benefícios: Gratificação de função

Ajuda de custo

Premiação meta atingida

Vale alimentação 900,00

Plano de saúde Unimed

Carro da empresa

Equipamentos corporativos (celular e notebook)

Seguro de vida

Requisitos

Experiências e qualificações:

Ensino Superior em Administração, Marketing ou áreas afins

Pós graduação em Gestão comercial, será um diferencial

Experiência no cargo de gestão comercial

Vivência em indicadores de desempenho

Relacionamento interpessoal

Visão sistêmica

Comunicação escrita e verbal

Outros requisitos:

Carteira nacional de habilitação: B

Sobre a empresa

Confidencial

[Candidate-se para esta vaga](#)

compartilhe esta vaga



Link para a vaga <https://mdrh.selecty.com.br/vaga/3606/vaga-p>

Cadastre-se

Para candidatar-se às vagas faça seu cadastro ou use seu perfil do LinkedIn.

 [Cadastre seu currículo](#)

[Login com LinkedIn](#)

